

OBJETIVOS

Los profesionales de la abogacía han de compaginar las tareas de gerencia, marketing, finanzas, gestión de equipos etc. con el ejercicio de su profesión, lo que les supone un alto nivel de estrés e ineficacia.

La pretensión de este curso es no solo la aproximación a conceptos empresariales, como modelo de negocio, gestión del talento o punto muerto, sino que los acompañaremos durante las 20 semanas a través de teoría y práctica para que realicen su propio modelo de negocio, su mapa de procesos y se lleven, trabajando desde su realidad, el manual de explotación de su despacho.

Con ello pretendemos contribuir al cambio de paradigma en el ejercicio de la abogacía, iniciando a nuestros profesionales en el conocimiento y uso de técnicas que los harán más eficaces y competitivos, dignificando la profesión y mejorando el servicio al ciudadano.

El valor añadido de este curso, es su parte práctica y la formación y experiencia del profesorado, compuesto por profesionales en ejercicio que utilizan y conocen el resultado de la formación que se les va a impartir.

Secretaría Técnica

Calle Mallorca, 281 - Centro de Formación
08037 Barcelona
Teléfonos: 93 496 18 80 ext 5334

Para más información e inscripciones www.icab.cat



CURSO INTENSIVO “CURSO PRÁCTICO PARA HACER RENTABLE TU DESPACHO”

Del 3 de octubre 2019
al 27 de febrero 2020

¡RENTABILIZA TU DESPACHO!



METODOLOGÍA

Modalidad presencial

Sesiones presenciales de dos horas de carácter teórico-práctico impartidas por un Profesor especializado.

El curso, a pesar de su naturaleza presencial, se complementará con los materiales de los diferentes ponentes que estará a disposición del alumno mediante el aula virtual ICAB gestionada por el equipo de formación.

- Conexión online con profesores, para desarrollo de su proyecto
- Clases teóricas y prácticas.
- El alumno elabora su propio modelo de negocio a lo largo del curso.

Duración

- 20 semanas.
- Inicio 3 de Octubre, final 27 de Febrero.
- 2 horas semanales 14:00h-16:00h.

COMPETENCIAS

03/10/2019 **Presentación del curso**

- Carmen Pérez-Pozo. Abogada y Vocal de la Comisión de Prospectivas Socioprofesionales
- Jacint Vilardaga. Abogado y Vocal de la Comisión de Prospectivas Socioprofesionales

10/10/2019 **MODELO DE NEGOCIO**

- Jacint Vilardaga. Abogado y Vocal de la Comisión de Prospectivas Socioprofesionales

17/10/2019 **DAFO. MISIÓN, VISIÓN Y VALORES**

- Carmen Pérez-Pozo. Abogada y Vocal de la Comisión de Prospectivas Socioprofesionales

24/10/2019 **MAPA DE PROCESOS**

- Carmen Pérez-Pozo. Abogada y Vocal de la Comisión de Prospectivas Socioprofesionales

31/10/2019 **GESTIÓN ECONÓMICA. CUADRO DE MANDOS. FIJACIÓN DE PRECIOS**

- Gemma Rodríguez-Escalona. Economista y Consultora

07/11/2019 **GESTIÓN ECONÓMICA. FIJACIÓN DE OBJETIVOS ECONÓMICOS Y OBJETIVOS**

- Gemma Rodríguez-Escalona. Economista y Consultora

14/11/2019 **MASTER CLASS: LENGUAJE NO VERBAL**

- Teresa Baró. Consultora en habilidades de comunicación

21/11/2019 **ESTRUCTURA FUNCIONAL. ORGANIGRAMA**

- Carmen Pérez-Pozo. Abogada y Vocal de la Comisión de Prospectivas Socioprofesionales

28/11/2019 **INNOVACIÓN Y TECNOLOGÍA**

- Eva Bruch. Abogada y Doctora en Marketing Jurídico

COMPETENCIAS

12/12/2019 **LIDERAZGO**

- Francesc Assens. Economista especializado en Marketing y Comercial

19/12/2019 **VENTAS. CAPTACIÓN Y FIDELIZACIÓN DE CLIENTES**

- Francesc Assens. Economista especializado en Marketing y Comercial

09/01/2020 **GESTIÓN DEL TIEMPO. RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS**

- Francesc Assens. Economista especializado en Marketing y Comercial

16/01/2020 **PLAN DE ACCIÓN COMERCIAL**

- Antonio Valdivia. Profesor

23/01/2020 **ESTRATEGIA Y MARKETING**

- Eugènia Navarro. Consultora de Estrategia y Marketing Jurídico

30/01/2020 **PLAN DE COMUNICACIÓN**

- Paula Fernández-Ochoa. Abogada y profesora

06/02/2020 **REDES SOCIALES**

- Guillem Recolons. Profesor y Consultor en Personal Branding

13/02/2020 **MASTER CLASS.**

- Javier Cortadellas. Director General en Planeta Grandes Obras

20/02/2020 **Presentación Proyecto final de curso**

27/02/2020 **Presentación Proyecto final de curso**